

OFERTA DE EMPLEO



Agencia de Colocación Autorizada nº 1500000005
C/ Del Puy, 11, bajo
31200 ESTELLA
Tífono: 948 55 42 41
Fax: 948 55 41 82
empleo@laseme.net

Nº030225-4 DESARROLLADOR/A DE NEGOCIO- zona estella-lizarra

Enlace oferta: <https://www.laseme.net/es/servicios/agencia-de-empleo/ofertas-empleo/ficha.html?id=635>

Para aplicar a la oferta hay que estar registrado/a previamente en la aplicación de bolsa de empleo de LASEME: <https://www.laseme.net/es/servicios/agencia-de-empleo/registro.html?token=92ca96613e91835614c3d83ded4769ec48777613>

SE REQUIERE

- Formación técnica (ingeniería o similar) o comercial con experiencia en sectores industriales de alto contenido tecnológico.
- Experiencia demostrable en desarrollo de negocio, ventas técnicas o gestión de proyectos en sectores industriales o de movilidad.
- Capacidad de análisis, negociación y orientación al cliente.
- Iniciativa, autonomía y trabajo en equipo.
- Nivel alto de inglés (valorable otros idiomas).

FUNCIONES

- Identificar y desarrollar nuevas oportunidades de negocio en el sector de la movilidad (automóvil, vehículo pesado y ferrocarril), así como en otros
- sectores industriales.
- Analizar tendencias del mercado, necesidades de clientes y competencia para definir estrategias de crecimiento y servir de input para desarrollar nuestras líneas de I+D
- Establecer y mantener relaciones comerciales con clientes potenciales y actuales, tanto nacionales como internacionales.
- Colaborar con el equipo técnico para adaptar y presentar soluciones personalizadas basadas en electrónica impresa (HMIs capacitivos, sensores, calefactores, etc.).
- Participar en ferias, eventos sectoriales y reuniones comerciales para promocionar la oferta de la empresa.

- Elaborar propuestas comerciales, presentaciones y documentación técnica adaptada a cada cliente.
- Gestionar el ciclo de venta, desde la prospección hasta el cierre de acuerdos y gestión de la cartera generada.

SE OFRECE

- Desarrollo profesional, dentro de un plan importante de crecimiento y diversificación, que llevará a la generación de nuevos puestos de
- responsabilidad.
- Salario competitivo y acorde con el perfil del candidat@
- Beneficios sociales tales como horario flexible, formación continua o seguro de salud.